

Sage 100 Gestion Commerciale

Intégrez l'ensemble de votre éco-système à votre gestion on premise ou hébergée afin d'augmenter la rentabilité et la productivité de votre entreprise

Avril 2021



Du devis à la facturation en passant par l'approvisionnement, les stocks et le pilotage(1), restez connecté à vos processus de gestion et à votre écosystème, que vous soyez au bureau, en télétravail ou en déplacement, le tout avec une solution en mode on premise ou hébergée.

Accélérer vos processus de vente

Profitez d'un processus de facturation automatisé et chaîné avec une traçabilité totale. Vous saisissez vos données une seule fois, limitant ainsi les risques d'erreurs et les allers-retours inutiles. La dématérialisation (1) et le partage sur un espace collaboratif des commandes/factures avec vos clients et fournisseurs réduisent vos coûts de traitement, vous assurent des gains de productivité.

Fidéliser vos clients et vos prospects par un suivi personnalisé

Centralisez dans votre solution l'historique commercial, les informations financières et tous les éléments permettant de fidéliser vos clients et prospects et de développer votre business, y compris ceux en provenance des réseaux sociaux.

Rationaliser vos achats et stocks

Réduisez vos coûts d'achat par une gestion de stock à flux tendu et des approvisionnements maîtrisés. Réduisez également les stocks immobilisés via des achats à flux tendu et la définition de stocks mini/maxi.

Optimiser votre politique tarifaire

La gestion du catalogue est simplifiée grâce à une base de données de produits et de services totalement personnalisables : nomenclature, bundle, articles liés, produits de substitution, etc. Vous mettez en place des politiques tarifaires évoluées.

Piloter votre activité en toute sérénité (1)

Prenez des décisions éclairées et rapides grâce aux tableaux de bord personnalisables et actualisables en temps réel.

Profiter d'une offre d'abonnement à votre dimension

L'abonnement proposé pour cette solution permet d'accéder à ce logiciel et de bénéficier des mises à jour. Cet abonnement est reconduit tacitement au terme des 12 mois.

Vous pouvez également opter pour les services adaptés à vos besoins :

- Profitez d'avantages formation : cours e-learning en illimité inclus ou remises sur des formations au sein de votre entreprise ou à distance
- Nos équipes Support sont joignables directement par chat pour vous apporter astuces et conseils.

Les atouts de l'offre

Confiance

- > Pilotez(1) votre entreprise sereinement grâce aux tableaux de bord et indicateurs clés de votre activité, à l'accompagnement de proximité et aux services Sage.
- > Sage 100 Gestion Commerciale répond à toutes les exigences légales dont la loi anti-fraude et intègre les fonctions facilitatrices dans le cadre du RGPD.

Connecté

- > En télétravail, en mobilité, accédez simplement et à tout moment, à votre solution et à vos données, sur tous vos appareils.

Communautaire

- > Suivez et échangez avec vos clients, vos prospects, fournisseurs, partenaires, etc. via les réseaux sociaux.

Collaboratif

- > Optimisez la collaboration interne et externe en centralisant et en dématérialisant, sur un espace de travail partagé sécurisé, toutes vos informations, tous vos documents.

Complet

- > Sage 100 Gestion Commerciale s'intègre dans une suite de gestion complète, évolutive et personnalisable, avec des options à la carte, afin de vous apporter toute la souplesse nécessaire pour faire face aux enjeux.

Les nouveautés phares

- > Sage et l'intelligence artificielle : Sage 100 embarque des technologies d'Intelligence Artificielle au travers de votre nouvel assistant numérique, qui grâce au traitement du langage naturel et du machine learning, vous permet de dialoguer sans expertise métier avec votre système de gestion et ainsi accroître votre productivité de façon mobile et sécurisée.
- > Loi Antifraude à la TVA : vous accédez à une attestation individuelle de conformité légale dans le cas où votre entreprise entre dans le cadre d'application de la Loi Antifraude à la TVA.
- > Sage 100 est connectée avec Microsoft 365, vous pouvez ainsi interagir avec vos données de gestion, en mobilité, depuis des apps métiers Microsoft personnalisées pour répondre précisément à vos besoins.
- L'add-in Outlook Sage Contact(3) vous donne accès à vos données comptables et commerciales clients depuis votre interface mail.
- Le connecteur Power Automate/ Power Apps pour Sage 100 publie vos données de gestion à l'écosystème Microsoft, vous permettant de construire intuitivement des workflows métiers et apps mobiles entièrement personnalisés.
- Vos documents de gestion Sage 100 peuvent être partagés et classés automatiquement dans l'espace de stockage sécurisé Microsoft 365 de votre entreprise.
- La protection représentant limite l'accès aux seuls documents qui les concernent, il est également possible d'interdire la modification des prix de vente afin de garantir le respect de vos règles tarifaires et de préserver vos marges.
- > Traçabilité : l'application permet de conserver une trace des modifications et suppressions manuelles des principaux enregistrements sensibles comme les tarifs articles, les Bon de livraison et les factures. Une fonction réservée au groupe d'utilisateurs Administrateur permet de visualiser les modifications et suppressions effectuées.
- > Paiement en ligne(1) : avec le paiement en ligne, vous pouvez transmettre vos factures et vos commandes clients par mail. Le PDF de la pièce commerciale intègre un bouton Payer maintenant, et le mail propose également un lien permettant de régler en ligne par Paypal ou Stripe.

Les fonctionnalités

Gestion complète des processus de vente

- > Saisies rapides des pièces commerciales avec contrôles et calculs automatiques
- Identification des articles par leur référence fournisseur ou leur code barre
- Transformation sans ressaisie des pièces commerciales, du devis à la commande, à la facture, etc.
- Application automatique des tarifs personnalisés, soldes et promotions
- Simulateur de remise, grilles d'expédition
- Création d'articles ou de tiers en saisie de documents.
- Saisie multi-articles
- Confidentialité des documents de chaque représentant.
- > Prise en compte des frais d'approche et des frais de port
- > Prise en charge de toutes les typologies d'articles, quelle que soit votre activité :
- Facturation des produits et services : articles unitaires, bundles, nomenclatures, ressources
- Gestion des conditionnements
- Proposition d'articles de substitution en cas de rupture de stock

Les fonctionnalités

Dématérialisation des documents et des commandes(1)

- > Envoi rapide et sécurisé des factures clients et des commandes fournisseurs
- > Réception et Saisie automatisée des factures fournisseurs et des commandes clients
- > Suivi du processus de facturation en temps réel garantissant
 - La traçabilité de l'ensemble de la chaîne de facturation
 - Le respect des délais de paiement
- > Conformité aux exigences légales en matière de facturation électronique

Amélioration du suivi client

- > Gestion des prospects
- > Application à chaque client, ou catégorie de clients, de conditions commerciales appropriées
- > Contrôle des encours clients et application de restrictions en cas de dépassement
- > Partage des informations clients : coordonnées, historique, etc.
- > Consultation de l'historique du client, interrogation du compte, mise en place de rappels

Rationalisation des achats et stocks

- > Calcul automatique des prix d'achats en CMUP, FIFO & LIFO
- > Simplification de la gestion du catalogue avec l'import des tarifs fournisseurs et la gestion de plusieurs références par article
- > Mouvements d'entrée et de sortie, gestion multi-dépôt et réapprovisionnement inter-dépôts, transfert de dépôt à dépôt
- > Chaîne complète de documents d'achats : demandes d'achats, commandes, réceptions et factures fournisseurs

- > Aide au choix fournisseurs selon le meilleur tarif ou la meilleure date de livraison
- > Gestion du stock à flux tendu grâce au contrôle des indisponibilités
- > Saisie rapide ou import automatique des inventaires
- > Edition des états de stocks

Connexion des outils de gestion avec l'écosystème

- > Ouverture aux réseaux sociaux : Facebook, Twitter, LinkedIn
- > Ouverture aux plateformes de dématérialisation des factures(1)
- > Communication native et partage de données avec vos autres solutions Sage 100 : CRM(1), Comptabilité, Saisie de Caisse Décentralisée(1), GPAO(1)
- > Copier/Coller depuis listes de Sage 100 Gestion Commerciale vers Excel®

Reporting (1)

- > Construction et réalisation de vos reportings directement depuis l'interface Excel®
- > Interrogation des données en temps réel sur l'ensemble de vos données de Sage
- > Conservation de vos tableaux existants en les automatisant et en créant de nouveaux en toute simplicité
- > Menu complémentaire dans Excel® donnant accès à des assistants pour concevoir vos états
- > Souplesse de paramétrage avec les critères placés dans la feuille Excel®
- > Optimisation des calculs avec le moteur In-Memory
- > Piste d'audit pour descendre vers une information plus fine
- > Recopie intelligente de la formule

Sage 100 en mode hébergé et les options

Sage 100 en mode hébergé :

Une solution 100 % service pour des bénéfices multiples.

- Disponibilité des données 24h/24 et 7j/7 depuis n'importe quelle plateforme
- Connexion sécurisée à des serveurs européens
- Sauvegardes automatiques.
- Pas de coût d'installation ni de frais de maintenance d'infrastructure.
- Dimensionnement du service en fonction de vos besoins
- Mises à jour légales et fonctionnelles

Des options à la carte pour s'adapter à votre activité :

- Gammes (tailles et couleurs)(2)
- Fabrication(2)
- Chaîne logistique(2)
- Traçabilité (lots et séries)(2)
- Calcul du besoin d'achats(1)
- Prévisions d'achats(1)
- Services(2)
- Connecteur Microsoft 365 pour : Sage Contact, Power Automate, Power Apps
- Stockage et partage de documents Office 365

Tout savoir sur les options sur :
www.sage.com/fr-fr/sage-100cloud

(1) Non disponible en version hébergée.

(2) Inclue par défaut en version Premium hébergée.

(3) Sage Contact se lie avec Microsoft 365 Business Standard.

Pour plus d'informations et être mis en relation avec un expert :

+2252722443131/0789173444/contact@impact-psi.com

www.impact-psi.com

© IMPACT 1980 Tous droits réservés. Société de Conseil et d'Ingénierie en Informatique – Capital : 21 000 000 FCFA – Siège social : Cocody II Plateaux Vallon, Rue des Jardins, Quartier SOPIM – CI-ABJ-01-1993-B12-169591 – Les informations contenues dans ce document peuvent faire l'objet de modifications sans notification préalable.

